

1. 性別を選択してください	2. どの業界のフランチャイズオーナーとして働	3. その企業・業種を選んだ理由は？(過去のものでも構いません)	4. フランチャイズオーナーとしての年収は？(過去のものでも構いません)		
1 男性	1 飲食業界	子供たちの笑顔が見たいと思ったことがきっかけです	1 100万円以下		
2 女性	1 飲食	デリバリーサービスが充実していたからです。	1 100万円以下		
2 女性	1 コメダ珈琲	学生時代にアルバイトをしていたからです。	2 101万円～300万円		
2 女性	1 コメダ珈琲	近所に店舗が少なかったのでチャンスだと思った。	2 101万円～300万円		
1 男性	1 道とん堀	会社が道とん堀フランチャイズやると決めたから	3 301万円～500万円		
1 男性	1 居酒屋庄や	製麺工場の社長がお世話になってる人でオーナーとしてやってみないかと誘われ星はその製麺の蕎麦やうどん系列の鰻などを使ってランチをやっている夜は庄やのメニューで居酒屋をやりました。	3 301万円～500万円		
1 男性	1 飲食業	知名度が高く開業資金が少なく済むことに魅力を感じて選びました。	3 301万円～500万円		
1 男性	1 道とん堀	会社が食べ物のフランチャイズをやると言ってそこに配属したから。	3 301万円～500万円		
1 男性	1 丸亀製麺	うどん屋として独立を目指していたので、しっかり勉強もできる企業だと感じたので選びました	3 301万円～500万円		
1 男性	1 飲食業	当時の募集要件(報酬及び勤務体系)に融通が効いたため	4 501万円～700万円		
1 男性	1 飲食	競争は激しいですが、やりがいのある業種であると個人的に思いました。	5 701万円～1000万円		
2 女性	1 飲食	料理が好きだからです。売れるのが嬉しいからです	5 701万円～1000万円		
2 女性	1 飲食店	ホテルのレストランで働いており、ホテルが閉鎖したので知り合いの料理人から勧められて選びました。	5 701万円～1000万円		
2 女性	2 セブンイレブン	元々、家族が契約していて、一緒に働いていたから。	1 100万円以下		
2 女性	2 lawson	レジは仕事を働きたいです。雰囲気も賑やかなボンイン、好きです。	1 100万円以下		
1 男性	2 ファミリーマート	家に近いのと以前と同じ業種で働いていました	2 101万円～300万円		
2 女性	2 セブンイレブン	元々その店舗で働いていて後継者を探していて立候補したところオーナーになることができました。名義は私がオーナーで経営者兼店長はそのまま店長がしました。	2 101万円～300万円		
1 男性	2 コンビニエンスストアポプラ	元々、親がフランチャイズに加盟しており、その店舗を引き継ぐ形でオーナーとなりました。	3 301万円～500万円		
1 男性	2 セブンイレブン	業界でも大手企業で、システムがしっかりしているので稼げると思ったから。	3 301万円～500万円		
1 男性	2 ファミリーマート	オープンする時のサポートが充実していたから	3 301万円～500万円		
1 男性	2 コンビニ	安定した収入が見込めそうだった 大手のノウハウと看板が使えるのを魅力的に感じた	3 301万円～500万円		
1 男性	2 コンビニ業界	開業資金のサポートをしてくれたりと手当があつく資本金が少なくても気軽に始められたから	3 301万円～500万円		
1 男性	2 コンビニセブンイレブン	学生時代からずっとアルバイトをしていて、縁もあってオーナーになりました。	4 501万円～700万円		
1 男性	2 セブンイレブン	コンビニ業界が好きだったので将来性を見ながら	4 501万円～700万円		
1 男性	2 セブンイレブン	業界一位で商品やブランド力があると思ったから。また、オーナーとして悠々 自適に暮らせると思ったから。	4 501万円～700万円		
1 男性	2 コンビニエンスストア	田舎では需要が高く、ある意味インフラとして機能していると感じたため。	4 501万円～700万円		
2 女性	2 セブンイレブン	相続した不動産の1階が空いていて、せっかくだからコンビニを入れて働いて稼ごうと思った。	4 501万円～700万円		
2 女性	2 コンビニエンスストアセブンイレブン	不動産を相続したときにちょうど使えそうな物件があったから。	4 501万円～700万円		
2 女性	2 セブンイレブン・ジャパン	わたしの身内がセブンイレブン・ジャパンのフランチャイズオーナーで、長年続いているのがこの企業を選んだ理由です。	4 501万円～700万円		
1 男性	2 ファミリーマート	他のコンビニ業界の元社員だったので、他チェーンで独立しました。総合的に見て損益が出やすかったのが、大きな要因です。	5 701万円～1000万円		
2 女性	2 ファミリーマート	コンビニでのアルバイト経験があり、身近な存在だったから。	5 701万円～1000万円		
2 女性	3 学習塾	子どもたちに勉強を教えるのが好きなのと自分の時間も持ちやすそうだから。	2 101万円～300万円		
2 女性	3 教育業界	今までのスキルが活かして自宅のできるから。	2 101万円～300万円		
1 男性	3 パソコン教室	日経流通新聞に広告でなく記事として掲載されていたから。	3 301万円～500万円		

2	女性	3	教育業界(学習塾)です。個別教室のトライのこ	もともと教育業界での勤務経験が長く、独立して自分の教室を持ちたいという理想がありました。個別教室スタイルの塾がよく、知名度が高いこと、成長中の企業ブランドであること、独立支援の体制が整っていることなどから、トライにしました。	5	701万円～1000万円		
1	男性	4	美容業界(美容師)	元々、会社組織で美容室を店舗展開をしている会社に就職したのですが、仕事の幅が広がると思いフランチャイズ契約しました。報酬は完全歩合というところもあり、組織で働いていたころよりもやりがいはいは大きいです。	3	301万円～500万円		
2	女性	4	美容業界	リスクが少なく、経験がなくても始めることができるためです。	7	2001万円～5000万円		
2	女性	4	美容業界	リスクが少なく、手元の資金も少なく始めることができましたからです。	7	2001万円～5000万円		
1	男性	5	廃品回収業	コロナ禍で不用品の整理をする人が多く、その中から価値がどのくらいあるか発見したかったため	1	100万円以下		
2	女性	5	酵素風呂	体に良いと思っていたので、近所で利用者が増えたら良いなあと思って	1	100万円以下		
2	女性	5	結婚相談所の仲人をする会社	向こうからDMが来たので、本社に呼ばれて説明を聞いて向いてそうだったから。	1	100万円以下		
1	男性	5	おたからや	低資金で開業出来たこと、時代にマッチしていると考えたこと	2	101万円～300万円		
1	男性	5	造園業	親が仕事としてやっていたので、家業を手伝う事になった為です。	3	301万円～500万円		

株式会社BLISSLEADによる調査(2021/10/30)

弊社の許可無く、著作権法および関連法律、条約により定められた個人利用の範囲を超えて、複製、転載、転用等の二次利用を行うことを固く禁止します。